

ЗВЕДЕНА ТАБЛИЦЯ ПО МОДУЛЯМ ТА ПРЕДМЕТАМ

Професія: Продавець продовольчих товарів
Рівень кваліфікації: III, розряд

Навчальні предмети за видами підготовки	Кількість годин			III розряд				
	Всього	Теоретичних	ЛПЗ	ЗПБ	ППТ – 3.1	ППТ – 3.2	ППТ – 3.3	ППТ – 3.4
Загальнопрофесійна підготовка	79	57	22	79				
Основи галузевої економіки та підприємництва	14	14		14				
Основи правових знань	11	11		11				
Енергоефективність	12	12		12				
Інформаційні технології	34	12	22	34				
Правила дорожнього руху	8	8		8				
Професійно-теоретична підготовка	254	182	72	74	91	30	23	36
Товарознавство продовольчих товарів	69	49	20	10	59			
Організація та технологія торгівельних процесів	71	41	30	6	12	6	11	36
Реєстратори розрахункових операцій	38	14	24	6	6	20	6	
Харчова безпека товарів	14	14		6	8			
Облік і звітність	22	14	8	6	6	4	6	

Психологія та етика ділових відносин	12	12		12				
Охорона праці	12	12		12				
Англійська мова за професійним спрямуванням	16	16		16				
Професійно-практична підготовка	418				197	91	13	117
Виробниче навчання	162				60	42	6	54
Виробнича практика	256				137	49	7	63
Пробна кваліфікаційна робота	7							
Державна кваліфікаційна атестація або поетапна кваліфікаційна атестація	7							7
Всього годин	758			153	288	121	36	160

ТАБЛИЦЯ ВІДПОВІДНОСТІ КОМПЕТЕНТНОСТЕЙ НАВЧАЛЬНИМ ПРЕДМЕТАМ

Професія: Продавець продовольчих товарів

Рівень кваліфікації: III розряд

Загальний фонд навчального часу – 758 годин:

– **Загально професійна підготовка - 79 годин:**

Основи галузевої економіки та підприємництва — 14 годин

Основи правових знань — 11 годин

Енергоефективність — 12 годин

Інформаційні технології — 34 години

Правила дорожнього руху — 8 годин

– **Професійно-теоретична підготовка – 254 години:**

Товарознавство продовольчих товарів — 69 годин

Організація та технологія торгівельних процесів — 71 година

Реєстратори розрахункових операцій — 38 годин

Харчова безпека товарів — 14 годин

Облік і звітність — 22 години

Психологія та етика ділових відносин — 12 годин

Охорона праці — 12 годин

Англійська мова за професійним спрямуванням — 16 годин

– **Професійно-практична підготовка – 418 годин:**

Виробниче навчання — 162 години

Виробнича практика — 256 годин

ЗАГАЛЬНОПРОФЕСІЙНИЙ БЛОК

Код	Професійні профільні компетентності	Зміст компетентностей	Назви предметів	Кількість годин		
				Всього	Теоретичних	ЛПЗ
ЗПК-1	Оволодіння основами правових знань та трудового законодавства в професійній діяльності	<p>Знати: законодавчо-нормативні документи України, які регулюють трудові відносини в Україні; основні трудові права та обов'язки працівників, режим їх роботи; положення, зміст, форми та строки укладання трудового договору; діючі соціальні гарантії та соціальний захист на підприємстві; систему трудового права в Україні; права та обов'язки роботодавця та працівників у сфері робочого часу, часу відпочинку, оплати праці, охорони праці; умови та порядок застосування у трудовому праві дисциплінарної та матеріальної відповідальності, порядок вирішення трудових спорів.</p> <p>Уміти: користуватися правовою термінологією щодо трудового законодавства; керуватись у практичній діяльності та в поведінці правовими знаннями й переконаннями</p>	Основи правових знань	11	11	-
ЗПК-2	Оволодіння основами галузевої економіки та підприємництва	<p>Знати: сутність поняття «підприємство», «підприємництво», «попит», «потреба», «пропозиція», «конкуренція»; основи підприємницької діяльності; організаційно-економічні форми підприємства; поняття «галузевого ринку» та його особливості; основи ціноутворення; стратегію і тактику маркетингу.</p> <p>Уміти: характеризувати особливості поведінки споживача в умовах невизначеності; розробляти рекомендації щодо оптимізації витрат виробництва та максимізації прибутку підприємства; мислити економічними категоріями і переводити їх на мову практичної діяльності; розв'язувати практичні завдання професійного спрямування; вибирати найоптимальніші рішення із багатьох можливих варіантів</p>	Основи галузевої економіки та підприємництва	14	14	-

		рішень, з усіх сторін, особливо з погляду соціально-економічного				
ЗПК-3	Дотримання енергозбереження та основних вимог енергоменеджменту	Знати: основи раціонального використання енергоресурсів та матеріалів у професійній діяльності. Уміти: раціонально використовувати енергоресурси та матеріали в професійній діяльності	Енергоефективність	12	12	-
ЗПК-4	Оволодіння основами інформаційних технологій	Знати: сутність понять «автоматизація торгівлі», «автоматизовані системи управління торговельним підприємством та торговельно-технологічним процесом», види сучасних інформаційних систем та програм автоматизації на підприємствах торгівлі, структуру автоматизованого робочого місця продавця, його технічне та програмне забезпечення. Уміти: експлуатувати автоматизоване робоче місце продавця та відповідне технічне та програмне забезпечення	Інформаційні технології	34	12	22
ЗПК-5	Оволодіння основами товарознавства продовольчих товарів	Знати: поняття про «товар» і «товарознавство» як навчальну дисципліну; мету та завдання товарознавства на сучасному етапі; вплив знань товарознавства на рівень професійної майстерності продавця; класифікацію товарів: поняття про класифікацію, її мету та значення, правила і принципи класифікації продовольчих товарів; асортимент товарів: визначення, види; кодування продовольчих товарів; хімічний склад харчових продуктів: поняття про хімічний склад харчових продуктів, основні органічні і неорганічні речовини, їх види, вміст у продуктах харчування, значення для організму людини; споживну цінність; якість товарів: поняття про якість, головні показники якості продовольчих товарів, методи оцінки якості, відповідальність підприємств за випуск і продаж недоброякісних товарів; стандартизацію товарів. Уміти: розпізнавати види, асортимент товарів; проводити органолептичну оцінку якості різних груп товарів;	Товарознавство продовольчих товарів	69	49	20

		визначати дефекти; перевіряти терміни зберігання товарів				
ЗПК-6	Оволодіння основами організації та технології торговельних процесів	<p>Знати: законодавчо-нормативні документи України, які регулюють відносини у торгівлі: «Порядок провадження торговельної діяльності і правила торговельного обслуговування населення», «Правила роздрібної торгівлі продовольчими товарами»; сутність понять «торгівля», «роздрібна торговельна мережа», «торговельно-технологічний процес»; «робоче місце продавця», «споживчий попит», «реклама», «мерчандайзинг»; значення торгівлі, її мету, функції та особливості розвитку в умовах ринкових відносин; види торгівлі, етапи торговельно-технологічних процесів магазину, їх характерні особливості; задачі та обов'язки продавця, вимоги до його особистих якостей; органи контролю в торгівлі: державний і громадський, види служб, їх функції; види роздрібної торговельної мережі; форми та методи роздрібного продажу товарів, їх відмінні особливості; застосування нових технологій у процесі продажу товарів; види немеханічного устаткування, класифікацію, призначення, вимоги до немеханічного устаткування, догляд, безпека під час використання; правила експлуатації відповідних видів торгово-технологічного обладнання; правила використання та призначення в торгово-технологічному процесі виробничого інвентарю, інструменту, ваговимірювальних приладів, посуду; порядок таврування засобів міри та ваги.</p> <p>Уміти: визначати основні етапи торговельно-технологічного процесу у торгівлі; розпізнавати види та визначати призначення немеханічного устаткування, торговельно-технологічного обладнання, торговельного інвентарю</p>	Організація та технологія торговельних процесів	71	41	30
ЗПК-7	Оволодіння основами роботи на	Знати: характеристику реєстраторів розрахункових операцій (РРО); їх призначення та використання в торгівлі	Реєстраторах	38	14	24

	реєстраторах розрахункових операцій	<p>при розрахунках із покупцями; Закон України «Про застосування реєстраторів розрахункових операцій у сфері торгівлі, громадського харчування та послуг»; основні операції та фіскальні можливості РРО; типи та моделі РРО; характеристику основних блоків РРО; види чеків та їх реквізити; значення правильної експлуатації РРО та правила експлуатації РРО; неполадки РРО, їх причини та способи усунення; дії касира при виході з ладу РРО чи при тимчасовому відключенні електроенергії.</p> <p>Уміти: розпізнавати основні блоки РРО; визначати типи та моделі РРО; користуватися нормативною документацією; розпізнавати види чеків та їх реквізити; усувати найпростіші неполадки на РРО</p>	розрахункових операцій			
ЗПК-8	Оволодіння основами харчової безпеки товарів	<p>Знати: основні положення та загальні принципи безпеки харчових продуктів; харчове законодавство (Закон України «Про якість та безпеку харчових продуктів і продовольчої сировини»); документи, що підтверджують якість і безпеку харчових продуктів; види безпеки: біологічну, хімічну, фізичну та радіаційну; показники безпеки харчових продуктів: санітарна доброякісність та епідеміологічна безпека; проблеми безпеки харчових продуктів: мікробіологічні патогени, пестициди, токсичні елементи; харчові добавки та принципи їх використання (поняття, класифікація та гігієнічні принципи використання), їх вплив на організм людини; фальсифікація харчових продуктів.</p> <p>Уміти: користуватися харчовим законодавством та документами, що підтверджують якість і безпеку харчових продуктів; визначати фальсифікацію харчових продуктів</p>	Харчова безпека товарів	14	14	-
ЗПК-9	Оволодіння основами обліку і звітності	<p>Знати: сутність понять «облік», «господарський облік», «документ», «документація», «реквізит документа», «документообіг»; «матеріальна відповідальність»,</p>				

		<p>«матеріально відповідальна особа»; «переоцінка», «інвентаризація»; види обліку, облікові вимірники, реквізити документів; види та вимоги до оформлення первинних документів; порядок зберігання документів.</p> <p>Уміти: розпізнавати види та реквізити документів</p>				
ЗПК-10	Оволодіння основами психології та етики ділових відносин	<p>Знати: загальні основи психології торгівлі, психології праці; особливості психічних процесів, стани та властивості особистості; психологічні особливості спілкування продавця з покупцем, принципи професійної поведінки та етики ділових відносин у колективі; психологічні аспекти процесу реалізації товару; психологічні «типи покупців» та особливості їх обслуговування; психологічні особливості конфліктів та шляхи їх вирішення; психологічні особливості управління персоналом.</p> <p>Уміти: будувати діалог з покупцем під час продажу товару з дотриманням культури спілкування; принципів професійної поведінки та етики ділових відносин, вирішувати різноманітні складні ситуації, які виникають під час обслуговування покупців; попереджувати та розв'язувати конфліктні ситуації як з покупцями, так і у колективі</p>	Психологія та етика ділових відносин	12	12	-
ЗПК-11	Оволодіння основами охорони праці та безпеки життєдіяльності, правил дорожнього руху, промислової і пожежної безпеки, електробезпеки, виробничої санітарії	<p>Знати: основні вимоги державних нормативних актів і відомчих наказів з охорони праці та міри відповідальності за їх порушення; правила дорожнього руху; основи пожежної безпеки, електробезпеки, гігієни праці та виробничої санітарії, правила проходження медичних оглядів; правила безпечної експлуатації обладнання; причини виникнення нещасних випадків і аварій на підприємствах, що приводять до травмування працівників, професійних захворювань та отруєнь.</p>	Охорона праці	12	12	-

		<p>Уміти: організувати робоче місце згідно з вимогами протипожежної та електробезпеки; підтримувати робочі місця в межах вимог санітарних норм і правил гігієни праці; користуватися засобами індивідуального та колективного захисту, первинними засобами пожежогасіння; забезпечувати чистоту й порядок у приміщеннях і на прилеглих до них територіях; дотримуватися трудової і виробничої дисципліни, правил і норм охорони праці, правил дорожнього руху, вимог виробничої санітарії і гігієни, протипожежного захисту; безпечно експлуатувати обладнання та забезпечувати особисту безпеку при виконанні робіт</p>				
ЗПК-12	Діяти оперативно при ліквідації аварій та їхніх наслідків і надавати долікарську допомогу потерпілим у разі нещасних випадків	<p>Знати: основні види потенційних небезпек та їхні наслідки у професійній діяльності; план ліквідації аварійних ситуацій та їхніх наслідків; місцезнаходження засобів для надання долікарської допомоги (аптечок, шин, нош); перелік та строки придатності препаратів, що знаходяться в аптечці; правила звільнення потерпілих від дії електричного струму; правила і прийоми надання долікарської допомоги потерпілим у разі аварії, нещасного випадку або гострого захворювання, ураження електричним струмом.</p> <p>Уміти: контролювати укомплектованість аптечки долікарської допомоги; ліквідувати аварії та їхні наслідки; звільняти потерпілих від вражаючих факторів; використовувати, в разі необхідності, засоби попередження і усунення природних і непередбачених виробничих негативних явищ (пожеж, аварій, повені тощо); надавати долікарську допомогу потерпілим у разі аварії, нещасного випадку або гострого захворювання, ураження електричним струмом</p>				
ЗПК-13	Оволодіння основами іноземної мови за професійним	Знати: основні поняття та терміни форм звертання (зустріч, вітання, знайомство, прощання, ствердження, схвалення, згода, відмова, побажання, подяка, вибачення,	Англійська мова за професійним	16	16	

	спрямуванням	прохання) іноземною мовою; назви товарів та їх презентацію за групами, видами та сортами, вартість товару. Уміти: володіти основними поняттями та термінами форм звертання; володіти іноземною мовою в межах розмовного та професійного мінімуму	спрямуванням			
Всього:				54	54	0